

# Für jede Aufgabe die richtigen Tools

## 10 wichtige Technik-Einkaufstipps für die Unternehmensgründung

### 1 Laptops und Tablets

Als frisch gebackene/r Unternehmer/in werden Sie anfangs viel unterwegs sein. Sehr viel sogar. Legen Sie sich deshalb ein Laptop oder Tablet zu. Nicht nur wegen seiner Leistung und Funktionen, sondern weil es einfach ungemein praktisch ist.



**Es soll leicht sein. Einfach transportierbar. Und vor allem Ausdauer haben.**

Denn die Akkulaufzeit ist natürlich besonders wichtig, wenn Sie von unterwegs arbeiten.

### 2 Oben in der Cloud ...

**Cloud-Computing ist für Start-ups eine tolle Sache.**

Anstatt teure Software zu kaufen – und ebenso teuren Speicherplatz für ihre Implementierung – können Sie wichtige Apps **abonnieren** und online, auf „**Pay-as-you-go**“-Basis, darauf zugreifen.



### 3 ... haben Sie alle Tools ...

**für ein effizientes Marketing.**

Onlinetools ermöglichen es Ihnen, Marketingkampagnen auf verschiedenen Plattformen durchzuführen. Sie können nachverfolgen, was Erfolg hat und was nicht, Ihr Profil entsprechend anpassen, Ihre Umsätze ankurbeln – alles in der Cloud.



### 4 Sprechen statt Tippen



3 x schneller

**Spracherkennungssoftware ist heute ganz schön clever.**

Sie können damit nicht nur Texte diktieren, sondern auch Ihre Apps sprachgesteuert bedienen, Anwendungen öffnen, E-Mails verfassen und versenden und vieles mehr. Überzeugen Sie sich selbst mit **Dragon NaturallySpeaking** und diktieren Sie dreimal schneller, als Sie tippen.

### 5 Arbeiten im Team

**PDF-Dateien sind ideal für das Arbeiten im Team**

– aber nur, wenn die Software mitmacht. Mit einer guten **PDF-Software** können Teammitglieder Dokumente direkt in PDF scannen oder elektronische Dokumente in durchsuchbare PDF-Dateien konvertieren und mit Kommentaren versehen. Das Original bleibt erhalten, so dass es keine Probleme bei der Versionskontrolle gibt.



### 6 Es muss nicht immer Standard sein

**Marktführende Standardprogramme sind eine bequeme Wahl, aber nicht immer die beste.**

Es gibt viele interessante Alternativen:

- **Google Apps for Work** kombinieren die wichtigsten Büro-Anwendungen und sind eine tolle Alternative zu Microsoft Office.
- **Power PDF** bietet mehr Funktionalität und Flexibilität als Adobe Acrobat – und ist obendrein noch günstiger.
- Auch bei Desktop-Buchhaltungssoftware muss es nicht immer das Standardpaket sein. **Cloudbasierte Buchhaltungssysteme** bieten viele interessante Möglichkeiten.

### 7 Hallo? HALLO?

**Ein gutes geräuscherdrückendes Headset kann Wunder wirken ...**

in Bezug auf Ihre Produktivität, aber auch bei der tagtäglichen Kommunikation. Ihre Gesprächspartner verstehen Sie besser und umgekehrt. Da ist sogar eine Telekonferenz im Café oder im Auto bzw. überall dort, wo Sie gerade geschäftlich zu tun haben, kein Problem.



### 8 Mobilität optimal nutzen

**Nicht im Büro zu sitzen muss nicht heißen, völlig abgeschnitten zu sein.**

Sorgen Sie dafür, dass Ihre Geräte unterwegs überall und jederzeit die benötigte Konnektivität und Netzabdeckung haben, zum Beispiel über:



Mobilfunknetz



Dongles



Wi-Fi



Lokaler Hotspot zwischen Geräten

Durch eine verpasste E-Mail oder Webkonferenz kann Ihnen schnell ein Geschäftsabschluss entgehen.

### 9 Big Data = Big Business

**Schon von „Big Data“ gehört?**



Es geht hier vor allem darum, Wege zu finden, die Big Data, also enorme Informationsmassen, besser zu analysieren, sinnvoller zu nutzen und damit verbundene Geschäftsmöglichkeiten aufzudecken. Und das ist nicht nur für multinationale Konzerne interessant. Irgendwo in Ihren unzähligen Tabellen und E-Mails versteckt sich möglicherweise ein Riesenpotenzial an Vertriebsmöglichkeiten. Und die erforderlichen **Analysewerkzeuge** zur Aufdeckung dieser Geschäftschancen werden heute immer erschwinglicher.

### 10 Bleiben Sie auf Tuchfühlung

**Ihr Geschäftserfolg hängt von Menschen ab. Bleiben Sie mit der richtigen Technologie auf Tuchfühlung.**

Ein guter Kunde wurde befördert? Gratulieren Sie ihm. Sie haben einen neuen Ansprechpartner bei Ihrem Lieferanten? Begrüßen Sie ihn. Ein Vertriebsmitarbeiter der Konkurrenz sucht nach neuen Karrieremöglichkeiten? Machen Sie ihm ein attraktives Angebot.

Beginnen Sie Ihren Tag mit LinkedIn Connected. Sie wissen schon vor dem Frühstück über die neuesten Posts Bescheid und können Ihren Kontakten mit ein paar Zeilen antworten.

Sie möchten Ihre Geschäftsabläufe effizienter gestalten?

Mehr dazu